

## Access To Power

### Vendre à plus haut niveau

L'accès aux personnes de pouvoir au sein de l'entreprise est indispensable à la signature des affaires. Combien d'affaires n'ont pas été signées à temps car l'ingénieur commercial n'a pas eu accès aux décideurs ?

Construire des relations de qualité avec les personnes de pouvoir chez les clients est indispensable dans le contexte actuel et cela nécessite des compétences commerciales spécifiques.

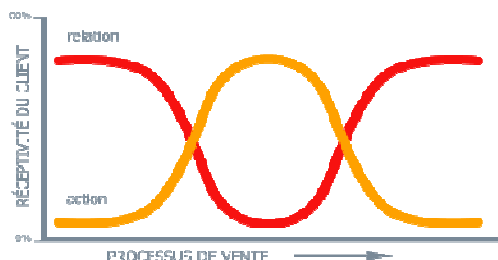
**Access To Power** est une formation qui apporte aux commerciaux les outils pour accéder aux décideurs et pour créer **durablement** une relation d'égal à égal avec eux.

### Des outils performants et pragmatiques

«**Access to Power**» apprend aux commerciaux le comportement à adopter pour augmenter considérablement leur efficacité personnelle dans l'obtention du rendez-vous avec les décideurs, la découverte de leurs enjeux et de leurs préoccupations, le déroulement de l'entretien et particulièrement, dans la phase de conclusion d'une affaire.

### ➤ Bénéfices

- Construire des relations à long terme à des niveaux hiérarchiques plus élevés dans l'entreprise
- Accroître la taille des affaires
- Augmenter son pourcentage de signature en accédant aux décideurs



### ➤ Contenu

- Comprendre les enjeux et les préoccupations des décideurs
- Mener des entretiens qui créent des relations confortables
- Adapter sa stratégie commerciale, le contenu de son offre et sa présentation en fonction du profil comportemental du décideur

Des études de cas en adéquation avec l'environnement commercial de chaque entreprise sont élaborées sur mesure.

Ce programme de formation est disponible en français et en anglais.

### ➤ Cibles

- Managers commerciaux
- Commerciaux juniors ou seniors
- Commerciaux vente directe ou indirecte

### ➤ Durée

Cette formation intra-entreprise dure 3 jours (2 +1)

### ➤ animateurs

Nos consultants formateurs ont tous été d'excellents commerciaux pendant de nombreuses années principalement dans des entreprises High-Tech anglo-saxonnes. Ils ont été certifiés à notre méthodologie et sont des animateurs confirmés.

### ➤ En savoir plus

Nous contacter : [www.performhans.com](http://www.performhans.com)  
[contact@performhans.com](mailto:contact@performhans.com)  
Tél : +33 (0) 1 47 49 74 60