

# BIO DOMINIQUE HANS

## Formatrice, Coach & Consultante

+ de 25 ans d'expérience dans la vente et le management commercial dans des entreprises à forte culture du résultat  
+ de 6500 professionnels de la vente formés et coachés

- Commercial Grands Comptes et Directrice des ventes dans l'industrie IT
  - Fondatrice et Dirigeante de PERFORM'HANS depuis 2005
  - Managing Partner France de ValueSelling Associates depuis 2008
  - Coach Certifiée - ICI International 2003
  - Certifiée Formateur à distance - Bob Pike 2020
  - Certifiée Co-développement - CECODEV 2024
- 
- Formation: Certification ValueSelling, Vente de Valeur, Account Management, Management des commerciaux, Prospection
  - Coaching de Directions Commerciales : Piloter et Coacher l'équipe commerciale
  - Coaching de Commerciaux pour gagner des affaires, Evaluation des opportunités, efficacité, aide aux soutenances RFPs, plans de compte,...
  - Consulting pour améliorer la performance commerciale de l'entreprise
- 
- Séniorité et expérience
  - Pragmatisme et Dynamisme
  - Crédibilité , culture du résultat et approche centrée Clients
  - Flexible et à l'écoute
  - Animation en Français et en Anglais



PERFORM  HANS

Tél : +33 6 10 28 33 79

dominique.hans@performhans.com

[www.performhans.com](http://www.performhans.com)